



**RISIKOBEWERTUNG FÜR PVS dental:**

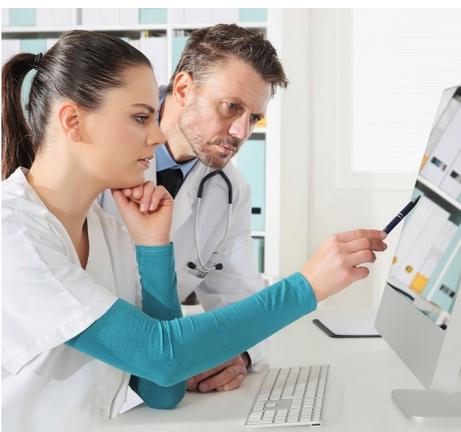
**INDIVIDUELL, INTERNATIONAL,**

**KOSTENBEWUSST**

### **PVS dental: Professionelle Abrechnung und Forderungsmanagement**

Die PVS-Gesellschaften gehen auf einen Zusammenschluss von niedergelassenen Medizinerinnen, erstmals im Jahr 1922 zurück und entwickeln seitdem kontinuierlich ihr Wissen in allen Belangen der Privatliquidation weiter. 2007 erfolgte die Gründung der PVS dental, die seither das Expertenwissen des Dentalbereichs von sechs der Privatärztlichen Verrechnungsstellen bündelt. Die regional gegliederte Struktur des Unternehmens ist einzigartig auf dem Markt und bietet den Kunden besonders persönlichen Service in räumlicher Nähe. Die Dienstleistung von PVS dental umfasst neben einer professionellen Honorarabrechnung für Zahnärzte, Kieferorthopäden und Mund-, Kiefer-, Gesichtschirurgen auch ein konsequentes Forderungsmanagement, umfangreiche Patientenservices und finanzielle Unabhängigkeit in Form von Factoringangeboten.

### **Neue Anforderungen an das Risikomanagement**



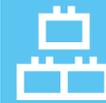
Bereits seit vielen Jahren nutzt die PVS dental GmbH Bonitätsinformationen von Boniversum zur Risikosteuerung und Ankaufentscheidung im Rahmen des echten Factorings. Mit den neuen Factoringangeboten der PVS dental für Patienten aus Österreich, der Schweiz, den Niederlanden und Belgien ändern sich auch die Anforderungen an das Risikomanagement des Unternehmens.

Neben internationalen Bonitätsauskünften sollen weitere Kriterien zur Bonitätsbeurteilung in eine umfassende Risikomanagementplattform integriert werden, die bislang nicht abgebildet werden konnten. Ziel ist es, weiterhin alle Informationen zur Risikosteuerung aus einer Hand zu beziehen. Dazu setzt PVS dental auf die Expertise von Boniversum.

## Optimale Lösung für komplexe Anforderungen

Neben den Anforderungen, die zur Risikosteuerung zwingend notwendig sind, wurden in einem Workshop weitere Parameter definiert, die einen Zusatznutzen für PVS dental bringen könnten. So konnte mit Boniversum CUBE ein optimales Szenario für den Kunden erarbeitet werden:

- Bedienung von mehreren Schnittstellen
- Flexible Plattform, die neben der klassischen Bonitätsprüfung auch weitere Datenquellen zulässt, die nicht in direktem Zusammenhang mit der Kreditwürdigkeitsprüfung von Privatpersonen stehen, wie z. B. die Wohnumfelddaten
- Individuelle Bewertung von Patientenrechnungen in Bezug auf Rechnungshöhe und -herkunft für individuelle Prüfprozesse
- Berücksichtigung der internationalen Ausrichtung von PVS dental
- Integration einer Adressprüfung, so dass bei jeder Bonitätsanfrage auch eine eindeutige Risikobeurteilung zurückgeliefert wird.



Integration von sechs  
Auskunfteien, drei Adress-  
dienstleistern und einer  
kundeneigenen Datenbank

Viele Länder -  
EIN normiertes  
Ergebnis über  
EINE Schnittstelle



Sichere  
Ankauf-  
entschei-  
dung in  
Echtzeit

Schneller  
Livegang  
innerhalb  
weniger  
Wochen



Die Anforderungen an das Risikomanagementsystem wurden durch die IT-Experten von PVS dental und Boniversum in technische Regelwerke umgesetzt. Es erfolgte die Anbindung der relevanten Länder (AT, CH, BE, NL) über eine zentrale Schnittstelle an die Risikomanagementplattform. Die für jedes Land spezifischen Anforderungen an die Bonitätsbeurteilung wurden in ein normiertes Ergebnis übersetzt. Innerhalb der Risikomanagementplattform CUBE wurden sechs Auskunfteien integriert, die in Reihe oder separat voneinander geschaltet sind. Zudem wurden drei Adressprüfungsdienstleister in den automatischen Prozess der Risikoprüfung eingebunden, die die Adressen vor der eigentlichen Bonitätsprüfung verifizieren. Nicht eindeutige oder fehlerhafte Adressen werden darüber ausgesteuert und fließen nicht weiter in den Prozess der Bonitätsüberprüfung ein. So wird sichergestellt, dass keine weiteren Kosten für nicht eindeutige Bonitätsbeurteilungen entstehen.



**Florian Frömel**

Geschäftsführer PVS dental GmbH

*„Boniversum versteht die speziellen Bedürfnisse von Abrechnungsstellen. So konnte die Risikomanagementplattform in kurzer Zeit sehr individuell für uns aufgesetzt werden. Es ist schon toll, alle relevanten Informationen zur Risikobewertung – auch international – normiert über eine einzige Schnittstelle zu bekommen. Das spart nicht nur Zeit und Kosten für PVS dental, sondern sichert unseren Zahnmedizinern auch eine sichere Ankaufentscheidung in Echtzeit zu.“*

### IHRE VORTEILE

- Mit der **Risikomanagementplattform CUBE** können **sichere Entscheidungen** getroffen werden.
- CUBE ist **flexibel, skalierbar** und völlig **auf kundenspezifische Anforderungen zugeschnitten**. Module können für einzelne Länder schnell und einfach angepasst werden, und es können sowohl externe als auch kundeneigene Datenquellen integriert werden.
- Eine Plattform zur **Prozesssteuerung** und **Entscheidungsfindung**, mit der Sie aktiv Ihr Risikomanagement unterstützen und gleichzeitig Ihr **Umsatzpotenzial erhöhen**.